

DAFTAR ISI

LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI	vii
HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN	vii
HALAMAN PENGESAHAN	vii
UCAPAN TERIMA KASIH.....	iv
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS	v
ABSTRAK.....	vi
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Identifikasi Masalah.	6
1.3 Pembatasan Masalah.....	6
1.4 Rumusan Masalah.....	6
1.5 Tujuan Penelitian.....	7
1.6 Manfaat Penelitian.....	7
1.6.1 Kegunaan Praktis	7
1.6.2 Kegunaan Teoritis.....	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	8
2.1 Perilaku Konsumen.....	8
2.2 Keputusan Pembelian	8
2.3. Kualitas Pelayanan	12
2.4 Persepsi Harga	15
2.5.Pengertian Promosi	17
2.6. CitraMerek	19
2.7. Penelitian Terdahulu	22
2.8. Hubungan Antar Variabel.....	25
2.9. Hipotesis Penelitian	26
2.10.Model Penelitian.....	27
BAB III METODE PENELITIAN	28
3.1 Desain Riset	28
3.2 Jenis Dan SumberData.....	28
3.3 Populasi, Sampel Dan Teknik Pengambilan Sampel.....	29

3.4. Unit Analisis Data	30
3.5. Definisi Variabel.....	30
3.6. Definisi Operasional Variabel	30
3.7 Uji Instrumen	34
3.8. Teknik Analisis Data	36
2.Uji Heteroskedastisitas	37
3.Uji Autokorelasi	37
3.9. Analisis Regresi Linear Berganda	38
3.10.Uji Hipotesis	38
BAB IV HASIL PENELITIAN.....	41
4.1.Gambaran Umum Obyek Penelitian.....	41
4.2.Karakteristik Responden.....	41
4.3.Teknik Analisis Data	43
4.4.Analisis Deskriptif	49
4.5.Uji Asumsi Klasik	56
4.6.Analisis Regresi Linear Berganda	58
4.7.Uji Hipotesis	59
BAB V PEMBAHASAN	64
5.1.2 Pengaruh Persepsi harga Terhadap Keputusan Pembelian.....	64
5.1.3 Pengaruh Promosi Terhadap Keputusan Pembelian.....	65
5.1.3 Pengaruh Citra Merek Tarhadap Keputusan Pembelian.....	65
5.1.4 Pengaruh Kualitas Pelayanan, Persepsi harga, Promosi, dan Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian	65
5.2 Temuan Penelitian	66
5.3 Keterbatasan Penelitian	66
BAB VI PENUTUP	67
6.1 Kesimpulan	67
6.2 Saran.....	67
DAFTAR PUSTAKA	70
LAMPIRAN	72

Universitas
Esa Unggul

Universitas
Esa Unggul